

Economia Parma

CONVENTION | PRESIDENTI PROVINCIALI IN ASSEMBLEA

Locali da ballo, gli abusivi inquinano il mercato

La denuncia del presidente nazionale del Silb: «Eludono il fisco e mettono i clienti in pericolo»

Pierluigi Dallapina

«Il volume di affari del mondo del ballo, di quello che rispetta le regole, è di circa un miliardo di euro all'anno, la stessa cifra che purtroppo ruota attorno all'abusivismo», commenta con evidente disappunto Maurizio Pasca, presidente nazionale del Silb, in occasione della quarta convention nazionale dei presidenti provinciali dell'Associazione italiana imprese di intrattenimento da ballo e di spettacolo che si è svolta ieri allo Starhotel Du Parc.

Le regole

«Attraverso questa convention vogliamo ribadire la nostra denuncia contro l'abusivismo, perché questi fenomeni, oltre a generare un'elusione del fisco, sono potenzialmente pericolosi per la clientela, in quanto non vengono rispettate tutte le prescrizioni adottate dai locali da ballo regolari», aggiunge Pasca a margine dell'assemblea. Fenomeno diffuso in tutta Italia, dal Trentino al Salento, l'abusivismo che ruota attorno al mondo dell'intrattenimento notturno si manifesta anche a Parma e provincia. Ernesto Mendola, presidente del Silb Parma, alla stampa preferisce non fare i nomi dei locali da ballo abusivi presenti sul territorio, anche se invita a una riflessione. «Provate a pensarci e scoprirete che le discoteche si contano con le dita di una mano, mentre si balla in molti più locali», spiega, prima di mettere in guardia chi non rispetta le regole.



Grande partecipazione La quarta convention nazionale del Silb.

«Noi segnaleremo alle autorità competenti, come abbiamo già fatto, le situazioni di abusivismo. È nostro dovere farlo, per una questione di rispetto delle regole e di tutela della sicurezza dei clienti, dato che i locali mascherati da discoteche non sono sottoposti al controllo della commissione comunale di vigilanza». Considerando il fatto che la convention nazionale si è svolta a Parma, città colpita dall'alluvione del Baganza,

Mendola rivolge un pensiero alle persone danneggiate dal torrente: «Presto organizzeremo una serata benefica per gli alluvionati». Ugo Margini, in qualità di presidente Ascom Parma, torna a sottolineare la necessità del rispetto delle regole. «Il problema dell'abusivismo - sostiene - sta prendendo sempre più piede, creando gravi problemi alle imprese regolari, fortemente danneggiate da un sistema di concorrenza sleale. In questo senso il Silb Parma resta in prima linea nel combattere contro tutte le forme di abusivismo, impegnandosi a verificare che sul territorio gli eventi vengano svolti da operatori qualificati e nel rispetto delle normative».

Cisita Parma Informa



SVILUPPO RISORSE PER LAZIENDA
CISITA
PARMA

Cisita Parma srl
via Girolamo Cantelli 5
43121 Parma
telefono: 0521 226500
fax: 0521 226501
www.cisita.parma.it
cisita@cisita.parma.it

Tutti i passi operativi per realizzare praticamente un budget

È ancora possibile iscriversi al corso di venerdì 24 ottobre «Tutti i passi operativi per realizzare praticamente un budget» (8 ore), con la docenza di Giorgio Ziemacki. Il Budget è infatti uno dei più potenti metodi di pianificazione strategica, che nella visione moderna si distacca fortemente da un semplice strumento di previsione, per diventare invece un veicolo di definizione e diffusione di obiettivi all'interno della struttura. Nel corso verrà utilizzata una tra le metodologie più evolute di budgeting, secondo la quale si devono formalizzare due attività distinte e complementari: il Budget Strategico finalizzato alla pianificazione dei progetti di sviluppo e il Budget Istituzionale per l'ottimizzazione della redditività dell'impresa.

Budget quindi come cultura, motivazione, responsabilizzazione, programmazione, sinergia, integrazione organizzativa, sia orizzontale, che verticale. Per informazioni: Giorgia Giovannenze, giovannenze@cisita.parma.it

La contrattualistica internazionale: focus sui contratti di vendita

Si svolgerà venerdì 24 ottobre il corso «La contrattualistica internazionale: contratti di vendita» (7 ore). L'obiettivo è quello di permettere all'azienda, che intende espandere l'attività vendendo i propri prodotti (Servizi) all'estero, di gestire i nuovi rapporti commerciali senza timori e incognite. Nel corso della giornata verranno analizzati, con approccio operativo, le caratteristiche, le tecniche redazionali e le principali problematiche connesse alla negoziazione e strutturazione dei contratti. L'intento è, quindi, quello di intraprendere un viaggio nella contrattualistica internazionale, permettendo all'azienda moderna di affrontare i mercati esteri conoscendo il proprio interlocutore, i rischi legati alla negoziazione, nonché al Paese in cui si andrà a vendere. Per informazioni: Lucia Tancredi, tancredi@cisita.parma.it

Il Business Plan: strumento di gestione e di comunicazione

Si terrà venerdì 31 ottobre il corso Il Business Plan: strumento di gestione e di comunicazione, mirato a fornire gli strumenti in

PROMOZIONE ORIGINI 100% TACCO MARABAL
È ARRIVATA LA NUOVA PROMOZIONE.
MULTICO 1.95
CARPARKA
MILANO 2014

grado di definire e monitorare lo sviluppo di prodotti e/o del business, nonché la realizzazione di progetti di ristrutturazione e/o realizzazione finanziaria, patrimoniale ed economica. Ricordiamo che le iscrizioni dovranno pervenire entro 7 giorni lavorativi prima della data di svolgimento del corso (giovedì 23 ottobre 2014) e che per garantire la formula seminariale del corso il numero dei partecipanti sarà minimo di 6 persone, massimo di 10. Per iscrizioni e informazioni: Alice Bianca, info@cisita.parma.it

Business Model Canvas sulle orme di Osterwalder

Al via martedì 28 ottobre il corso «Business Model Canvas» (40 ore), basato sulle tecniche descritte nel best seller Business Model Generation (Creare modelli di business) di Alexander Osterwalder, guru mondiale di business modeling. L'obiettivo in particolare è quello di formare i partecipanti sulla tecnica del Business Model Canvas, che consente a chiunque di delineare le principali caratteristiche di un modello di business per poi lavorare sull'innovazione dello stesso in un'ottica di internazionalizzazione. Per informazioni: Lucia Tancredi, tancredi@cisita.parma.it

Change the Game, un corso per sviluppare la leadership

Ancora posti disponibili per il corso Change the Game, un percorso per sviluppare la leadership, conoscere le persone e ot-

tenere risultati extra-ordinari, dedicato a imprenditori, titolari d'azienda e a chiunque gestisca collaboratori, interessati a migliorare l'organizzazione aziendale attraverso lo strumento dell'intelligenza emotiva. Il percorso è strutturato in tre fasi distinte e vedrà la docenza di Massimiliano Ghini, direttore del Center for Innovative Management, e di Daniela Gambetta, formatrice, imprenditrice e attuale presidente del Gruppo Giovani Imprenditori di GIA. Ricordiamo che per le aziende aderenti a Fondimpresa e Fondirigenti Cisita Parma può verificare la possibilità di finanziare il costo totale del corso attraverso la formula del voucher formativo sul Conto Formazione. Per informazioni: Alice Bianca, info@cisita.parma.it

Applicazioni informatiche mobili: iscrizioni aperte per saperne di più

Ti piace programmare con il pc? Sei appassionato di mobile applications? Se sei un giovane diplomato/laureato in cerca di un corso professionalizzante nella programmazione sono aperte per te fino al 31 ottobre le iscrizioni al corso per Tecnico superiore specialista in applicazioni informatiche mobile con competenze HTML5, Android, iOS e crossplatform. L'attività (800 ore di cui 315 di stage aziendale) è finanziata dalla Regione Emilia Romagna tramite il Fondo Sociale Europeo e si svolgerà a partire dal 24 novembre 2014 fino a luglio 2015. Superato l'esame finale, potrai conseguire il Certificato di Specializzazione Tecnica Superiore! Per informazioni: Francesco Bianchi, bianchi@cisita.parma.it

FORFAIT FIAT E LANCIA, ALMENO LORO SONO SENZA SORPRESE...

In collaborazione con
PETRONAS
MOPAR con
EXPO MILANO 2015

... A PREZZI INCREDIBILI.

SU FIAT 500, FIAT PANDA E LANCIA YPSILON 5 P 1.2 BENZINA

CAMBIO OLIO E FILTRO
75€

SOSTITUZIONE PASTIGLIE FRENO ANTERIORI
87€

Per le offerte disponibili sugli altri modelli della gamma Fiat e Lancia, vai su forfaitsenzasorprese.it
Le Concessionarie e Officine Autorizzate ti aspettano, ma solo fino al 30 novembre 2014!



More care for your car

Mopar, è il brand di riferimento per i servizi, i customer care, i ricambi originali e gli accessori per marchi di FCA

Prezzi comprensivi di IVA, ricambi originali, lubrificante a monodose. Fino al 30.11.2014 per Fiat 500, Fiat Panda e Lancia Ypsilon 5 P con motorizzazione 1.200 cc. benzina. Offerta non cumulabile con altre iniziative in corso. Solo presso i punti assistenza Fiat e Lancia aderenti all'iniziativa. Ulteriori dettagli su www.forfaitsenzasorprese.it